

protectONE® ist spezialisiert auf die Planung, den Aufbau und den Betrieb von sicheren und leistungsfähigen Applikations- und Netzwerkinfrastrukturen. Unternehmen und Organisationen bieten wir ein breites Spektrum an IT Security Services - zuverlässig, kompetent und herstellernerneutral. Dabei sind unsere Schwerpunkte: Endpoint,- Network-Security, Cloud & Infrastruktursicherheit.

In unseren Beratungsprojekten bieten wir überdurchschnittlich engagierten Teamplayern mit ausgeprägten analytischen und kommunikativen Fähigkeiten ein vielseitiges Aufgabenspektrum sowie exzellente Entwicklungsperspektiven in einer absoluten Wachstumsbranche.

Technical Sales Manager Security (m/w)

Informationen zur Position

Vertrieb von Dienstleistungen und IT-Produkten führender Security Hersteller. Akquise von IT-Security Projekten. Umsatz- und Ergebnisverantwortung für den eigenen Kundenstamm. Ausbau der Sales-Unit. Stärkung der Kundenbindung und Entwicklung einer langfristigen Partnerschaft. Enger Kontakt zu unseren Partnern und Herstellern. Zusammenarbeit mit einem hochqualifizierten Team von Systemengineers. Betreuung laufender Projekte und Ausbau von Kundenbeziehungen. Aufbau der MSSP-Business-Unit. Aufbau des eignen Sales Teams.

Einsatzort: Bundesweit

Vertragsart: Permanent möglich

Anforderungsprofil

Mehrjährige Berufserfahrung im Vertriebsbereich eines IT-Dienstleisters. Starke kommunikative Fähigkeiten, fundierte IT-Kenntnisse, sowie sichere Verhandlungskompetenz in einem anspruchsvollen Kundenkreis. Strukturierte und analytische Arbeitsweise. Fundierte Vertriebs Erfahrung im Bereich IT-Security. Hunter-Mentalität. Fähigkeit komplexe Sachverhalte logisch & nachvollziehbar zu erklären. Der Schwerpunkt liegt auf Security Lösungen diverser Hersteller. (McAfee, Sophos, Kaspersky u.a.)

- Sie haben Idealerweise einen Hochschulabschluss in Informatik, BWL, oder vergleichbare Kenntnisse.
- Sie verfügen über mind. 3 Jahre Erfahrungen im Vertrieb erklärungsintensiver Software und können eine nachweisbare Quotenerfüllung vorweisen.
- Umfangreiches Kontaktnetzwerk zu IT-Verantwortlichen im Zielmarkt ist unabdingbar.
- Erfahrungen im Bereich IT Security. Einsatzbereitschaft für Ihre Kunden und das Unternehmen sind für Sie selbstverständlich.
- In Ihrer Persönlichkeit ist uns wichtig: sehr gute kommunikative Fähigkeiten, kunden- und lösungsorientiertes Handeln.

Sonstiges

Hohe Leistungs- und Ergebnisorientierung, Belastbarkeit und Termintreue. Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, Ausgeprägte Reisebereitschaft

Wenn Sie zu einem Unternehmen gehören möchten, in dem das freie Denken nicht nur erlaubt, sondern erwartet wird, kommen Sie zu **protectONE**.

Kontakt

protectONE® HR Centre | Sappenberg 10, D-59581 Warstein | Tel. 02902 6531 855

Bewerben Sie sich gleich und senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen per E-Mail. rq@protectONE.net **Wir freuen uns auf Sie!**

Weitere Infos zum Unternehmen finden Sie unter www.protectONE.net | www.protectone.de

